

販路開拓で新規顧客を獲得！ 売上を伸ばす計画を作成します ～計画の実施費用は補助金を活用～

「商品・サービス」「商品の販売方法」「サービスの提供方法」など新たな取組みで、売上を伸ばしたい方、まずは、経営革新計画を作成してみませんか？

そこで商工会では、「経営革新計画セミナー」を開催いたします。計画実施の費用は、国の予算で補助金(50～100万円)が予定されていますので、申請・採択されれば、これを活用できます。

経営計画書作成者の声

銚水車屋商店 小島行正 氏



販路開拓のため、新規客獲得の経営計画書・事業計画書を作成しました。計画実施（機械の購入やHP作成）の費用は、補助金を申請し、採択されたので、これを活用しました。順調にお客様が増加し、売上も増えています。

【開催日程・内容】

開催日	時間	内容
11月24日(木)	14:00～17:00	・経営状況分析(商品・顧客・競合) ・経営方針・目標・今後のプラン ・個別事業計画 ・経営革新計画支援制度

場 所／ 鳴海商工会館 2階大研修室
(名古屋市緑区鳴海町字乙子山1-3)
講 師／ 八田経営コンサルティングオフィス
中小企業診断士 八田信正 氏
定 員／ 30名
受 講 料／ 無料
申 込 先／ 日進市商工会
TEL 0561-73-8000 FAX 0561-73-8003



販路開拓するには、商品・サービス、提供・販売方法等の修正が必要なケースが多いので、いっしょに考えましょう。

参加申込書

申込 FAX 0561-73-8003

参加申込書に記入の上、日進市商工会にFAXでご送信ください。

事業所名		
参加者名	①	②
連絡先	TEL	FAX

ご記入いただいた情報は、本説明会の開催事務に利用するほか、情報提供のために利用することがありますので、予めご了承ください。

主 催：愛知県商工会連合会東尾張支部
(鳴海・有松・守山・豊明市・東郷町・日進市・長久手市・尾張旭市商工会)